



2021年（令和3年）10月25日

報道各位

## 大阪ガス×大広 無料オンラインセミナー開催

～11月16日(火)18:30～

顧客と直接つながる新規事業実践事例を紹介！  
「大阪ガスのプリント管理アプリへの挑戦」

株式会社大広（代表取締役社長：落合寛司、本社：東京都港区、以下「大広」）は顧客価値を基軸に、企業のマーケティング活動の支援・実践を行っております。中でも、顧客と直接つながり、対話を通じて事業を成長させていくD2Cビジネスの可能性と成長性に早期に着眼し、それを志向する企業の支援、実行のためのソリューション整備を行ってきました。

この度、そんな「対話」の重要性に着目し新規事業のスタート時から活動を実践されている大阪ガス様とともに、以下のセミナーを開催することを決定いたしました。

お申し込みはこちら（無料/登録制）：<https://prizero.peatix.com/>

2021.11.16  
18:30～  
参加無料

DAIKO presents  
D2C X 顧客価値

顧客と直接つながる新規事業 実践事例  
大阪ガスのプリント管理アプリへの挑戦

行政・企業  
コラボも多数！

株式会社大広  
D2Cビジネス推進局/上垣内淳  
顧客価値開発局/岡崎瞳

- ・日程：2021年11月16日（火）18:30～19:45
- ・開催形式：オンライン
- ・申し込み（無料/登録制）：<https://prizero.peatix.com/>

D2Cビジネスにおける重要なファクター、それは「顧客と直接つながること」。そしてつながった顧客と「対話を続けること」。大広ではD2Cビジネス成功の秘訣を「Dialogue(対話)」であると考え、顧客とつながるDialogue(対話)メソッドを実践しています。

イノベティブな新規事業を検討している方、行政や企業をまたいだオープンイノベーション・コラボレーションを実践したい方、顧客との対話のコツに悩まれている方など、多くの皆様のご参加をお待ちしています。

<上記に関するお問い合わせ>

【登壇者プロフィール】

○大阪ガス株式会社

エネルギーソリューション事業部

開発部サービス企画チーム

藤田敦史様

○株式会社大広

D2C ビジネス推進局 コンサルティングチーム

上垣内淳

顧客価値開発局 顧客育成チーム

岡嶋瞳